

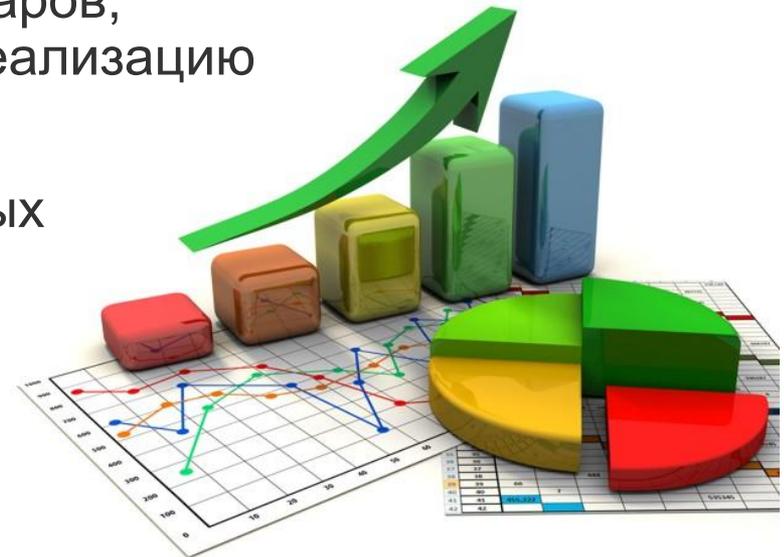
1С:ERP Управление предприятием 2.0



**Управление реализацией товаров и услуг
с использованием «1С:ERP»**

**Ступин Евгений,
Руководитель направления по продвижению ERP-решений
Фирма «1С»**

- Подсистема обеспечивает сквозную автоматизацию процесса продаж в оптовой и розничной торговле, содержит мощные средства планирования и контроля продаж, позволяет решать задачи управления заказами покупателей.
- В системе предусмотрены различные схемы продажи товаров – со склада и под заказ, продажа в кредит или по предоплате, продажа товаров, принятых на комиссию и передача на реализацию комиссионеру и т.д.
- Мощная и гибкая система универсальных отчетов позволяет проводить анализ практически всех аспектов торговой деятельности и товарооборота предприятия.



В программе полностью отслеживаются процессы продаж. При этом продажи можно оформлять как по полному циклу оформления продажи, так и без предварительно оформленных коммерческих предложений и заказов клиентов, по так называемой "упрощенной схеме". Возможные схемы:



Основные возможности:

- Использование регламентированных процессов продаж
- Расширенное управление заказами клиентов, типовые и индивидуальные правила продаж, соглашения
- Мониторинг состояния процессов продаж
- Настраиваемые возможности автоматического ценообразования
- Автоматический расчет скидок при выполнении заложенных условий
- Формирование прайс-листов с информацией об остатках товаров
- Самообслуживание клиентов, личный кабинет
- Управление торговыми представителями
- Комиссионная торговля
- Планирование использования автотранспорта

Для регистрации правил продаж используются типовые и индивидуальные соглашения:

- **Типовое соглашение** - это список типовых условий продаж, которое используется при продаже товаров. Количество типовых соглашений неограничено и зависит от разнообразия тех условий продаж, которые применяются на предприятии.
- **Индивидуальное соглашение** заключается с клиентом в том случае, если клиенту предоставляются особые условия, которые отличаются от типовых условий продаж.

Условия продаж могут содержать:

- Логистические условия (склад отгрузки, сроки поставки)
- Финансовые условия (график и форма оплаты)
- Ценовые условия (цены и скидки)
- Прочие (организация, валюта, НДС др.)

Типовое соглашение об условиях продаж Д-203 от 01.08.2012 0:00:00

Записать и закрыть | Создать на основании

Номер: Д-203 от: 01.08.2012 Статус: Действует

Наименование: Дилер (Метизы) Период действия с: 01.08.2012 по: 31.12.2014

Сегмент партнеров: Дилеры Операция: Реализация

Организация: Торговый дом "Комплексный" Валюта: RUB Цена включает НДС

Вид цен: Дилерская

Условия продаж | Уточнение цен по ценовым группам | Уточнение цен по товарам | Скидки (наценки)

Склад: Срок поставки: 0 дн

Сегмент номенклатуры: Метизы

Режим налогообложения в документах определяется

указанным значением: Продажа облагается НДС

в соответствии с режимом налогообложения организации, указанной в документе

График оплаты: Предоплата безналичная (3 дня)

Порядок оплаты: Расчеты в рублях, оплата в рублях

Группа фин. учета расчетов: Товары, услуги и прочие активы

Статья НДС:

Возможна отгрузка без перехода права собственности

Возвращать многооборотную тару через: 0 дн. Требуется залог за тару

Рассчитывать дату возврата тары по:

календарным дням

рабочим дням производственного календаря

Использование договоров:

Договоры не используются, порядок расчетов: По заказам

Требуется указание договора, порядок расчетов определяется в договоре

Соглашение является регулярным

Проверка правил продаж осуществляется с помощью отчетов:

Типовые условия продаж

Сформировать | Найти... | Отправить ▾ | 0 | Настройки и другие отчеты | Все действия ▾

Параметры: Только типовые: Да

Наименование	Валюта	Вид цен	График оплаты	Дата начала действия	Дата окончания действия	Партнер	Контрагент	Сегмент партнеров
Дистрибьютор (оборудование)	RUB	Дистрибьюторская	Кредит (10 дней)	01.01.2012	31.12.2013			Дистрибьютеры
Оптовые продажи (предоплата)	RUB	Оптовая	Предоплата безналичная (3 дня)	01.01.2012	31.12.2013			Оптовые продажи
Оптовые продажи (предоплата частичная)	RUB	Оптовая	Предоплата частичная (30-70 %%)	01.01.2012	31.12.2013			Оптовые продажи
Оптовые продажи	RUB	Оптовая	Предоплата безналичная (3 дня)	01.01.2012	31.12.2014			Оптовые продажи MC
Дистрибьютор (оборудование)	RUB	Дистрибьюторская	Оплата наличными сразу	02.07.2012	31.12.2013			Дистрибьютеры
Дилер (Оборудование)	RUB	Дилерская	Предоплата безналичная (3 дня)	01.08.2012	31.12.2013			Дилеры
Дистрибьютор(инструмент)	RUB	Дистрибьюторская	Кредит (10 дней)	01.08.2012	31.12.2014			Дистрибьютеры

Цены в условиях продаж

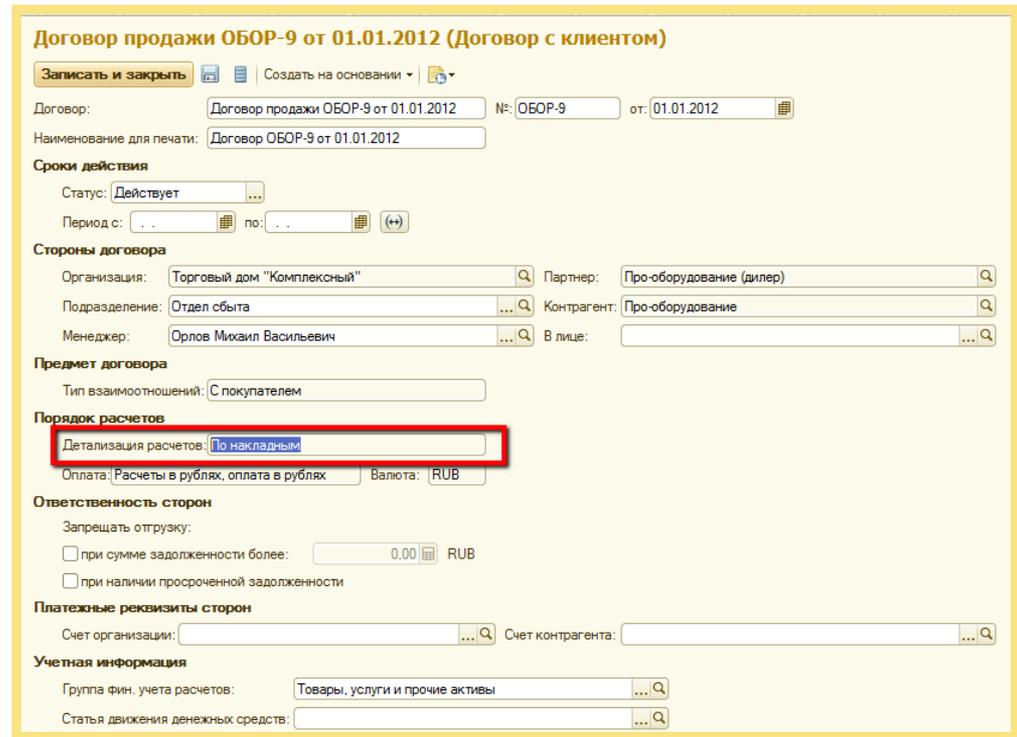
Сформировать | Найти... | Отправить ▾ | 0 | Настройки и другие отчеты | Все действия ▾

Ценовая группа				Комиссионная торговля, RUB	Оптовые продажи, RUB	Оптовые продажи (предоплата частичная), RUB	Оптовые продажи (предоплата), RUB	Постоянные поставки, RUB
Артикул	Номенклатура, Характеристика	Ед. изм.	Упаковка	Цена	Цена	Цена	Цена	Цена
Инструмент								
14892	Набор ключей комбинированных с трещоткой Matrix 8-19 мм 7 шт реверсивные,	шт			2 500	2 500	2 500	2 500
15332	Набор ключей накидных Matrix 6-22 мм 8 шт полированный хром,	шт			480	480	480	480
15231	Набор ключей рожковых Matrix 6 x 17 мм, 6 шт полированный, хромированный,	шт			280	280	280	280
60-100	Набор отверток Stanley Basic из 10 шт.	шт			460	460	460	460
65-099	Набор отверток Stanley Fatmax TORX из 6 штук,	шт			2 000	2 000	2 000	2 000
D206-250	Ножницы по металлу Erdi правые 250 мм,	шт			1 500	1 500	1 500	1 500
D201-250	Ножницы по металлу Erdi прямые 250 мм,	шт			1 450	1 450	1 450	1 450
060-12-250	Ножницы по металлу NWS Berlin 250 мм,	шт			1 000	1 000	1 000	1 000
070-12-350	Ножницы по металлу NWS Pelikan 350 мм,	шт			1 100	1 100	1 100	1 100
062L-12-250	Ножницы по металлу NWS для фигурной резки левосторонний рез, 250 мм,	шт			900	900	900	900
062R-12-250	Ножницы по металлу NWS для фигурной резки правосторонний рез, 250 мм,	шт			900	900	900	900
31061	Рулетка Matrix Double fixation 10 м x 25 мм, обрешиненный корпус,	шт			180	180	180	180
33-442	Рулетка Stanley Powerlock 10м x 25мм,	шт			1 800	1 800	1 800	1 800
Метизы								

Расчет и контроль задолженности по документу зависят от порядка расчетов в договоре.

- **По заказам** – взаиморасчеты ведутся в рамках заказов или в рамках накладных, если накладные оформлены без заказа.
- **По договорам** – предполагает ведение общих взаиморасчетов в рамках договора. Не поддерживается отслеживание оплаты каждого конкретного заказа
- **По накладным** – взаиморасчеты ведутся по накладным. В рамках договора можно контролировать допустимую сумму и срок задолженности

Если предприятие не ведет учет по договорам, порядок расчетов определяется соглашением.



Договор продажи ОБОР-9 от 01.01.2012 (Договор с клиентом)

Записать и закрыть | Создать на основании

Договор: Договор продажи ОБОР-9 от 01.01.2012 №: ОБОР-9 от: 01.01.2012

Наименование для печати: Договор ОБОР-9 от 01.01.2012

Сроки действия

Статус: Действует

Период с: .. по: ..

Стороны договора

Организация: Торговый дом "Комплексный" | Partner: Про-оборудование (дилер)

Подразделение: Отдел сбыта | Контрагент: Про-оборудование

Менеджер: Орлов Михаил Васильевич | В лице:

Предмет договора

Тип взаимоотношений: С покупателем

Порядок расчетов

Детализация расчетов: По накладным

Оплата: Расчеты в рублях, оплата в рублях | Валюта: RUB

Ответственность сторон

Запрещать отгрузку:

при сумме задолженности более: 0,00 RUB

при наличии просроченной задолженности

Платежные реквизиты сторон

Счет организации: | Счет контрагента:

Учетная информация

Группа фин. учета расчетов: Товары, услуги и прочие активы

Статья движения денежных средств:

В классификатор **Виды цен** включаются правила расчета цен продажи, закупки и других цен предприятия.

Мин. цена продажи (Вид цены)

[Использовать упрощенные возможности](#)

Наименование:

Идентификатор для формул:

Валюта цены: Цена включает НДС

Использовать:

При продаже клиентам
 При передаче между организациями
 При выпуске продукции, работ и услуг по фиксированной цене
 При вводе на основании документов поставки
 При передаче продукции давальцу

Способ задания цены:

Ручное назначение Наценка на цену по...
 Наценка на другой вид цен Произвольная формула

Формула:

Отбор номенклатуры:

Уточнение по ценовым группам:

Виды цен

Наименование	Валюта це...	Способ задания цены
— Плановая	RUB	Ручное назначение
— Цена поступления	RUB	Заполнять по данным ИБ при поступлении
— Оптовая	RUB	Ручное назначение
— Оптовая (магазины)	RUB	Произвольная формула от других видов цен
— Дилерская	RUB	Произвольная формула от других видов цен
— Дистрибьюторская	RUB	Произвольная формула от других видов цен
— Розничная	RUB	Произвольная формула от других видов цен
— Себестоимость	RUB	Произвольный запрос к данным ИБ
— Мин. цена продажи	RUB	Произвольная формула от других видов цен
— Макс. цена продажи	RUB	Произвольная формула от других видов цен

Способы задания цен:

- Ручное назначение – цена регистрируется в системе вручную
- Наценка на цену поступления – цена формируется процентной наценкой на цену по приходным документам
- Наценка на другой вид цены – цена формируется процентной наценкой на другую цену
- Произвольная формула от других видов цен – настройка сложной зависимости от других цен
- Произвольный запрос к данным ИБ – настройка сложной зависимости от любых данных информационной базы

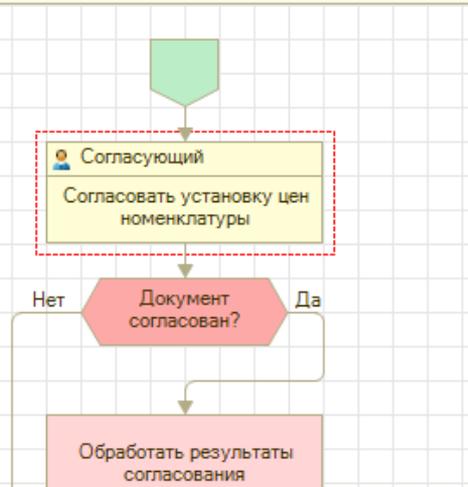
Карта маршрута бизнес процесса

Бизнес-процесс: **Согласование цен ЦУ-00000001 от 21.05.2014 21:06:48**

Автор: **Орлов Михаил Васильевич**

Дата: **21.05.2014 21:06:48** Статус: **Стартован**

Задачи в точке маршрута



Согласование цен выполняется по маршруту бизнес-процесса.

Установка цен номен...

- Перейти
- Присоединенные файлы
- Результаты согласования
- Согласование**
- Структура подчиненности
- См. также
- Движения документа
- Задачи
- История изменений
- Мои заметки

Установка цен номенклатуры ЦУ-00000001 от 01.05.2014

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании | Печать

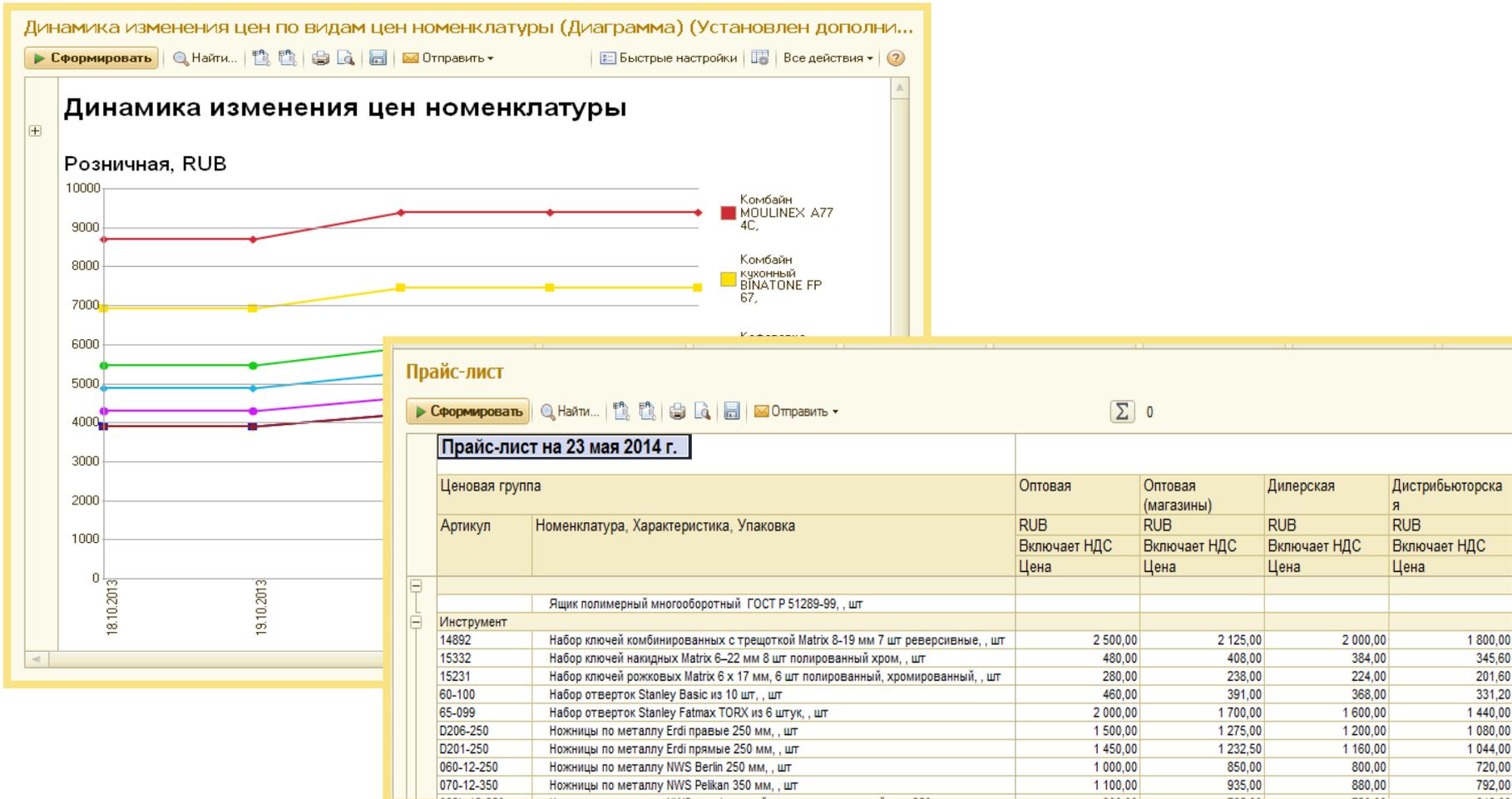
Номер: **ЦУ-00000001** от: **01.05.2014** Статус: **Не согласован** Состояние: **Ожидается согласование**

Укажите номенклатуру и цены

Добавить | Изменить строки | Сортировка | Изменить цены | Режим просмотра | Параметры | Excel

Номенклатура	Характеристика	Оптовая, RUB			Розничная, RUB			
		Старая цена	%	Новая цена	Упаковка, Ед. изм.	Старая цена	%	Новая цена
Ящик полимерный мног...	<характеристики не ис...			234.00	шт			304.20

Отчетность в наглядном виде отражает изменение цен номенклатуры во времени, а так же позволяет сравнивать значения по видам цен.



Виды скидок (наценок):

- **Автоматические** - назначаются системой при соблюдении заранее определенного перечня условий
- **Ручные** - устанавливаются пользователем самостоятельно при оформлении продажи

Условия предоставления автоматических скидок

- За разовый объем продаж
- За накопленный объем продаж
- За время продажи
- За форму оплаты
- За график оплаты
- За пробную продажу
- За первую продажу партнеру
- За наличие карты лояльности
- Вхождение партнера в сегмент
- Ограничение по группе пользователей

Коммерческое предложение может быть создано на основе анализа первичного спроса, который регистрируется при первичном контакте с клиентом. Первичный спрос клиента может быть зарегистрирован в сделке с клиентом.

Коммерческое предложение клиенту 00ЦУ-000001 от 01.07.2013 12:34:30

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании | ЭД | Считать карту лояльности | Печать

Номер: 00ЦУ-000001 от: 01.07.2013 12:34:30 Статус: Действует Срок действия: 31.12.2013
 Клиент: Петрович Организация: Торговый дом "Комплексный"
 Соглашение: Оптовые продажи (предоплата) Операция: Реализация Валюта: RUB

Товары (2) | Дополнительно | Комментарий

Добавить | Подобрать товары | Дополнить тарой | Выбор строк | Заполнить цены | Скидки (наценки)

N	Выбрана	Текстовое описание	Номенклатура	Характеристика	Количество	Упаковка, Ед. изм.	Вид цены	Цена	% авт.
1	<input checked="" type="checkbox"/>		Верстак TM500	<характеристик...	50,000	шт	<произвольная>	9 000,00	
2	<input checked="" type="checkbox"/>		Стол инструмен...	<характеристик...	50,000	шт	<произвольная>	7 500,00	

Функциональность управления заказами, реализованная в системе, позволяет:

- оптимальным образом размещать заказы покупателей в заказах поставщикам и резервировать товары на складах в соответствии с принятой в компании стратегией исполнения заказов и схемами работы (работа со склада, под заказ);
- обеспечивать четкое соблюдение сроков поставки заказанных товаров, удовлетворять запросы как можно большего количества клиентов и при этом избегать возникновения избыточных складских запасов;
- повысить привлекательность компании как надежного поставщика и уменьшить издержки.

Все этапы прохождения заказа и его корректировки фиксируются в системе соответствующими документами, что дает возможность в любой момент получить полную информацию о ходе выполнения заказа, отслеживать историю взаимоотношений с клиентами и поставщиками, оценивать эффективность и надежность работы с ними.

Заказы клиентов регистрируют в системе намерение клиентов приобрести определенный объем продукции.

Заказ клиента 00ЦУ-000014 от 30.10.2013 12:00:00 *

Все действия ?

Номер: от:
 Статус:
 Приоритет:

Клиент:
 Организация:

Контрагент:
 Договор:

Соглашение:
 Склад:

Товары (16) | Доставка | Дополнительно | Комментарий

Все действия

N	Номенклатура	Характеристика	Действия	Дата отгрузки	С...	Количество	Упаковка, Ед...	Вид цены	Цена	%..	С..	% ▲
3	Болт М12х110х6g.58(...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	10,000	упак (100 шт)	Оптовая	3 180,00			
4	Болт 3М12х110х6g.58...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	1,000	упак (100 шт)	Оптовая	3 180,00			
5	Болт М12х110х6g.58(...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	3,000	упак (100 шт)	Оптовая	3 180,00			
6	Болт М12х30.109 А4...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	2,000	упак (100 шт)	Оптовая	1 790,00			
7	Винт М10х100.56 ST ...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	2,000	упак (100 шт)	Оптовая	2 180,00			
8	Винт М12х100.56 ZN ...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	5,000	упак (100 шт)	Оптовая	2 830,00			
9	Винт М4х12х6g.48.40...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	1,000	упак (100 шт)	Оптовая	730,00			
10	Винт М12х90.56 ST ...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	1,000	упак (100 шт)	Оптовая	2 710,00			
11	Винт М10х100.56 ST ...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	1,000	упак (100 шт)	Оптовая	2 180,00			
12	Винт М10х100.58 ZN ...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	1,000	упак (100 шт)	Оптовая	2 180,00			
13	Винт М16х80.56 ZN ...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	2,000	упак (100 шт)	Оптовая	3 120,00			
14	Гайка М8.8 ZN DIN69...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	5,000	ящ (500 шт)	Оптовая	1 530,00			
15	Гайка М12.8 ZN DIN6...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	1,000	упак (50 шт)	Оптовая	250,00			
16	Гайка М10.8 ZN DIN6...	<характеристики не ...	К обеспечению	12.11.2013	<...	2,000	упак (50 шт)	Оптовая	177,00			

Желаемая дата отгрузки: Отгружать одной датой

К оплате 02.11.2013 (30%), 13.11.2013 (70%)

Оплачено по заказу: 0 RUB 0% Скидка: Заказано с НДС: RUB

Ожидается предоплата (до отгрузки)

«Текущее состояние» заказов клиента позволят быстро и удобно оценить текущий статус исполнения каждого конкретного заказа:

Заказы клиентов

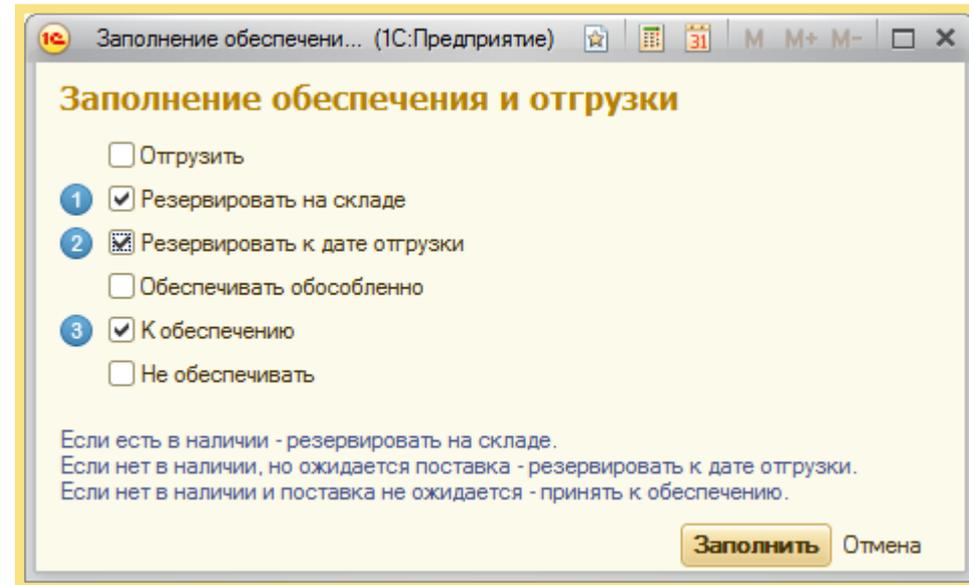
Текущее состояние: Срок выполнения: Приоритет: Менеджер:

Все дейст

Номер	Дата	Сумма	Клиент	Текущее состояние	Срок выполнения	С...	% оплаты	% отгрузки	% долга	Вал
МСЦУ-000005	02.04.2013 12:00:00	1 699 200,00	Техноком	Ожидается оплата (после отгрузки)	23.04.2014			100	100	RUE
МСЦУ-000006	30.04.2013 0:00:00	4 984 320,00	Техноком	Ожидается оплата (после отгрузки)	23.04.2014			100	100	RUE
МСЦУ-000007	30.05.2013 17:04:33	354,00	Техноком	Ожидается отгрузка	20.06.2013			5	5	RUE
МСЦУ-000008	03.06.2013 12:00:00	83 780,00	Техноком	Ожидается отгрузка	26.06.2013			15	15	RUE
00ЦУ-000005	01.08.2013 12:00:00	36 420,00	Ассоль ООО	Ожидается отгрузка	06.08.2013		13	13		RUE
00ЦУ-000006	01.08.2013 17:27:04	41 895,00	Группа Альфа	Готов к обеспечению	22.08.2013					RUE
00ЦУ-000007	01.08.2013 17:27:05	9 200,00	Неизвестный па...	Ожидается согласование						RUE
МСЦУ-000002	01.08.2013 17:27:06	59 000,00	Технотрейд (дис...	Ожидается отгрузка	23.08.2013		100		100	RUE
00ЦУ-000002	05.08.2013 12:00:00	77 360,80	Неизвестный па...	Закрыт			-	-	-	RUE
00ЦУ-000012	06.08.2013 12:00:00	26 000,00	Ассоль ООО	Закрыт			100	100		RUE
00ЦУ-000001	07.08.2013 12:46:52	18 500,00	Группа Альфа	Готов к обеспечению						RUE
00ЦУ-000003	08.08.2013 12:00:00	61 584,20	Петрович	Закрыт			100	100		RUE
00ЦУ-000013	10.08.2013 12:00:00	43 660,00	Ассоль ООО	Ожидается оплата (после отгрузки)	24.08.2013			100	100	RUE
00ЦУ-000004	10.08.2013 12:00:01	7 316,00	Петрович	Ожидается оплата (после отгрузки)	24.08.2013		44	100	56	RUE
00ЦУ-000008	15.08.2013 16:22:37	2 552 000,00	Про-оборудован...	Ожидается оплата (после отгрузки)	04.10.2013		79	100	21	RUE
00ЦУ-000009	20.08.2013 0:00:00	904 600,00	Петрович	Ожидается отгрузка	27.08.2013		33	10	23	RUE
МСЦУ-000001	03.09.2013 0:00:00	46 400,00	Петрович	Ожидается аванс (до обеспечения)	17.09.2013					RUE
00ЦУ-000011	03.09.2013 0:00:01	7 600,00	Группа Альфа	Ожидается аванс (до обеспечения)	06.09.2013					RUE
МСЦУ-000003	09.09.2013 0:00:00	101 900,00	Группа Альфа	Ожидается согласование	19.12.2013					RUE
00ЦУ-000015	28.09.2013 12:00:00	1 640 000,00	Петрович	Ожидается согласование						RUE
МСЦУ-000004	30.09.2013 8:24:24	188 800,00	Ассоль ООО	Готов к обеспечению	15.10.2013					RUE
00ЦУ-000010	02.10.2013 12:54:26	25 000,00	Ассоль ООО	Ожидается аванс (до обеспечения)	23.10.2013					RUE
00ЦУ-000014	30.10.2013 12:00:00	95 804,00	Ассоль ООО	Ожидается предоплата (до отгрузки)	02.11.2013					RUE

Гибкие возможности обеспечения заказа клиента:

- отгрузка или резервирование товара со склада - вариант **Отгрузить** или **Резервировать на складе**;
- резервирование в ожидаемых поступлениях - вариант **Резервировать к дате отгрузки**;
- обеспечивать или не обеспечивать товар - вариант **К обеспечению** или **Не обеспечивать**;
- при необходимости обособленного обеспечения по конкретному заказу/строке заказа предназначен вариант **Обособлено**.



Рабочее место предназначено для подбора товаров. Можно установить различные фильтры для ограничения области поиска товаров: по иерархии номенклатуры, по виду номенклатуры, по товарам другого качества.

Подбор товаров в Заказ клиента 00ЦУ-000014 от 30.10.2013 12:00:00

Все действия ▾ ?

По точному соответствию
 Карточка товара
 Фильтр по

Наименование	Артикул	Цена (RUB)	В наличии	Доступн
Гайка М8.8 ZN DIN6927		153,00	2 500,000	
Болт М10х100.88х6g.40X-016(16) ГОСТ7798-70		2 300,00	1 100,000	
Винт М10х100.58 ZN DIN7991		2 180,00	825,000	
Винт М12х100.56 ZN DIN7991		2 830,00	540,000	
Болт М12х120х6g.58.(30) ГОСТ7798-70		3 250,00	500,000	
Винт М10х100.56 ST DIN7991		2 180,00	400,000	
Винт М5х12.56 ST DIN7991		890,00	256,250	
Болт М10х100х6g.88 ZN DIN933		2 300,00	198,000	

[Подробная информация об остатках \(скрыть\)](#)

Склад	Дата отгрузки	Доступно
Центральный склад ТД	Сейчас	2 500,000 упак (50 шт)

- [-] Номенклатура
 - [+] Готовая продукция
 - [+] Инструмент
 - [-] Материалы
 - [+] Вспомогательные материалы
 - [+] ГСМ
 - [+] Древесные материалы,пиломатериалы
 - [+] Запасные части
 - [+] Инвентарь
 - [+] Корпусная мебель
 - [+] Лакокрасочные материалы
 - [+] Медпрепараты
 - [+] Металл лист
 - [+] Металл профиль
 - [+] Метизы и фурнитура
 - [+] Оборудование для собственн
 - [+] Пластмассы и пластики
 - [+] Спецодежда
 - [+] Текстиль, кожа, поролон

Цена от: до:

Сегмент:

Только в наличии на складе "Центральный"

В процессе оформления заказа менеджер может произвести предварительную оценку его рентабельности:

Заказ клиента MCLY...

Перейти

Актуальный электрон...

Карточка расчетов

Оценка рентабельнос...

Состояние выполнения

Состояние расчетов

Анализ цен

Отклонения от условий пр...

Примененные скидки

Присоединенные файлы

Результаты согласования

Согласование

Структура подчиненности

Заказ клиента

Провести и закрыть

Номер:

Клиент:

Контрагент:

Соглашение:

Товары (1) Доста

+ Добавить

N	Номенклатура
1	Ящик для ин

Оценка рентабельности продажи (Установлен дополнительный отбор)

Сформировать Найти... Отправить

Оценка рентабельности продажи

Параметры: Документ: Заказ клиента 00CY-000009 от 20.08.2013 0:00:00
 Цена включает НДС: Включает
 Стоимость товаров: По расчетной себестоимости (Фактический расчет, Средняя за месяц)
 Нормативная рентабельность, %:
 Продажи по заказам без реализаций: Да
 Изменение цен продажи, %:
 Изменение объема ручных скидок, %:
 Изменение стоимости товаров, %:

Показатель	По документу	За месяц без учета продажи	За месяц с учетом продажи	Изменение, %
Выручка без учета скидок	904 600,00	2 659 700,00	3 564 300,00	904 600,00
% скидок	-	0,08	0,06	-0,02
% авт.	-	0,08	0,06	-0,02
% руч.	-	-	-	-
Сумма скидок	-	2 205,00	2 205,00	
Сумма авт. скидок	-	2 205,00	2 205,00	
Сумма руч. скидок	-	-	-	
Выручка	904 600,00	2 657 495,00	3 562 095,00	904 600,00
НДС	-	-	-	
Выручка с НДС	904 600,00	2 657 495,00	3 562 095,00	904 600,00
Стоимость	732 104,64	1 468 409,28	2 200 513,92	732 104,64
Маржинальная прибыль	172 495,36	1 189 085,72	1 361 581,08	172 495,36
Рентабельность, %	19,07	44,74	38,22	-6,52
Торговая наценка, %	23,56	80,98	61,88	-19,10

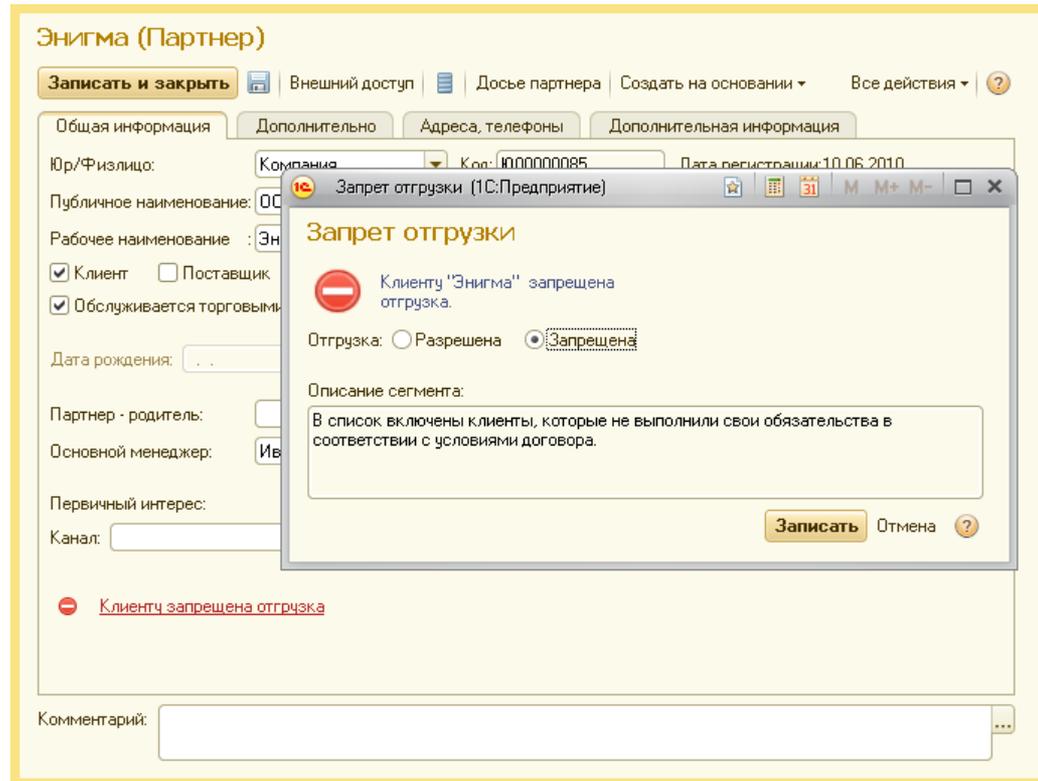
Детально по номенклатуре

№ строки	Номенклатура	Характеристика	Маржинальная прибыль	Рентабельность, %
----------	--------------	----------------	----------------------	-------------------

Предусмотрена возможность запрещать отгрузки клиентам, которые входят в определенный сегмент партнеров («СТОП-ЛИСТ»).

Сегмент – это набор элементов, удовлетворяющих правилам, определенным для сегмента. Например, сегментом можно считать набор партнеров, у которых установлен бизнес-регион «Дальний Восток».

- После включения клиента в сегмент запрета отгрузки в карточке клиента отображается информация о том, что ему запрещена отгрузка
- Включение клиента в сегмент может производиться автоматически по определенным правилам



The screenshot shows the 'Энигма (Партнер)' form in the 1C system. The form is divided into several tabs: 'Общая информация', 'Дополнительно', 'Адреса, телефоны', and 'Дополнительная информация'. The 'Общая информация' tab is active, showing fields for 'Юр/Физлицо', 'Публичное наименование', 'Рабочее наименование', 'Дата рождения', 'Партнер - родитель', 'Основной менеджер', 'Первичный интерес', and 'Канал'. A dialog box titled 'Запрет отгрузки' is open over the form. The dialog box contains a red prohibition sign and the text: 'Клиенту "Энигма" запрещена отгрузка.' Below this, there are radio buttons for 'Отгрузка: Разрешена Запрещена'. There is also a text area for 'Описание сегмента:' with the text: 'В список включены клиенты, которые не выполнили свои обязательства в соответствии с условиями договора.' At the bottom of the dialog box, there are buttons for 'Записать' and 'Отмена'.

В заказе клиента регистрируются даты и процент платежа для каждого этапа оплаты заказа клиента.

Информация о планируемых суммах и датах оплаты используется при планировании денежных средств в платежном календаре.

1C Правила оплаты - Демо база 1С:ERP Управление предприятием 2.0 / Орлов Михаил Васильевич / 1С:ERP Упр... (1С:Предприятие) X

Правила оплаты

Перенести в документ Отмена ?

График оплаты:

Форма оплаты:

Касса:

Банковский счет:

+ Добавить | | Заполнить по графику | Распределить сумму

N	Вариант оплаты	Дата платежа	% платежа	Сумма платежа
1	Предоплата (до отгрузки)	15.08.2013	30,00	2 194,80
2	Кредит (после отгрузки)	24.08.2013	70,00	5 121,20

Сумма к оплате: **7 316,00** RUB

Ведомость расчетов с клиентами

Параметры: Период: 06.09.2013 - 31.12.2013
 Данные по расчетам: В валюте взаиморасчетов

Организация Клиент	Валюта взаиморасчетов		Начальный остаток		Увеличение долга клиента	Уменьшение долга клиента	Конечный остаток		Сальдо долга (конечное)
	Контрагент	Договор	Долг клиента	Наш долг			Долг клиента	Наш долг	
Металл-Сервис	RUB		6 859 517,70	600 250,00	62 130,00	155 000,00	6 920 397,70	754 000,00	6 166 397,70
Баррикады	Баррикады		59 000,00				59 000,00		59 000,00
Группа Альфа	Альфа-1				26 000,00	155 000,00	26 000,00	155 000,00	-129 000,00
Петрович	Строительный Торговый Дом "Петрович"			500 000,00				500 000,00	-500 000,00
Розничный покупатель	Савинков Олег Петрович			40 000,00				40 000,00	-40 000,00
Техноком	Голден тренд		6 800 517,70	1 250,00	36 130,00		6 835 397,70		6 835 397,70
Технотрейд (дистрибьютор)	Технотрейд			59 000,00				59 000,00	-59 000,00
Торговый дом "Комплексный"	RUB		793 296,80	211 800,00			793 296,80	211 800,00	581 496,80
Ассоль ООО	Ассоль ООО		43 660,00				43 660,00		43 660,00
Неизвестный партнер	Дочерняя компания, ООО		27 360,80				27 360,80		27 360,80
Неизвестный партнер	Иванов Сергей Александрович	Субаренда офиса	4 160,00				4 160,00		4 160,00
Петрович	Строительный Торговый Дом "Петрович"		4 116,00				4 116,00		4 116,00
Петрович	Строительный Торговый Дом "Петрович"		1 800,00				1 800,00		1 800,00
Петрович	Строительный Торговый Дом "Петрович"	Поставка инструмен та		211 800,00				211 800,00	-211 800,00
Про-оборудование (дилер)	Про-оборудование		545 000,00				545 000,00		545 000,00
Техноком	Голден тренд		167 200,00				167 200,00		167 200,00

Сформировать документ реализации можно в одном из следующих режимов:

- по заказу клиента;
- по нескольким заказам клиента;
- независимо (без привязки к заказу).

При проведении документов продажи контролируется сумма и срок допустимой задолженности

Документы продажи

Реализации товаров и услуг | Акты выполненных работ | **Распоряжения на оформление**

Менеджер: [] Статус: Все

Создать [] [] [] [] [] Найти... [] Установить статус [] Отчеты [] [Dr Kr] [Dr Cr] [] Создать на основании [] ЭД [] Печать []

Номер	Дата	Статус	Переход права	Состояние отгрузки	Сумма	Операция	Валюта	Партнер
МСЦУ-000009	24.04.2013 12:00:00	Реализовано		Отгружено (доставле..	566 400,00	Реализация	RUB	Техноком
МСЦУ-000010	29.04.2013 12:00:00	Реализовано		Отгружено (доставле..	59 000,00	Реализация	RUB	Баррикады
МСЦУ-000013	14.05.2013 12:00:00	К отгрузке		Ожидается отгрузка	1 132 800,00	Реализация	RUB	Техноком
МСЦУ-000014	30.05.2013 12:00:00	К отгрузке		Ожидается отгрузка	4 984 320,00	Реализация	RUB	Техноком
МСЦУ-000015	28.06.2013 0:00:00	К отгрузке		Ожидается отгрузка	10,62	Реализация	RUB	Техноком
МСЦУ-000008	30.07.2013 12:00:00	Реализовано		Отгружено (доставле...	2 500,00	Реализация	RUB	Техноком

Статус документа позволяет контролировать его состояние:

- К предоплате - предполагается оплата до отгрузки ;
- К отгрузке - после получения предоплаты ;
- Отгружено - работа закончена

Предусмотрена возможность корректировки отгрузочных документов:

Реализация товаров и услуг 00ЦУ-000011 от 13.08.2013 0:00:30 *

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании | ЭД | Зачет оплаты | Считать карту лояльности | Печать

Реализация по заказу [Заказ клиента 00ЦУ-000005 от 01.08.2013 12:00:00](#)

Номер: 00ЦУ-000011 от: 13.08.2013 0:00:30 Операция: Реализация **Ввести расхождения**

Клиент: Ассоль ООО Статус: Реализовано

Контрагент: Ассоль ООО Организация: Торговый дом "Комплексный"

Соглашение: Оптовые продажи (предоплата частичн... Договор: Реализация метизов

Склад: Центральный склад ТД

Товары (1) | Доставка | Дополнительно | Комментарий

Добавить | Заполнить | Заполнить цены | Скидки (наценки)

N	Номенклатура	Характеристика	Количество	Упаковка, Ед. изм.	Вид цены	Цена	% авт.	Сумма авт.	% руч.
1	Болт М10х100х6...	<характеристик...	2,000	упак (100 шт)	Оптовая	2 300,00			

1С:Предприятие

На основании документа выставлен счет-фактура. Ввести корректировку реализации для выставления исправленных счетов-фактур?

Акт приемки клиентом (создание) *

Провести и закрыть | Провести | Оформляемые документы | Создать на основании | Печать

Основание: [Реализация товаров и услуг 00ЦУ-000011 от 13.08.2013 0:00:30](#) [<Изменить>](#)

Номер: от: 22.05.2014 0:00:00 Статус: Не согласовано

Клиент: Ассоль ООО Организация: Торговый дом "Комплексный" Оформить документ корректировки как:

Контрагент: Ассоль ООО Договор: Реализация метизов исправление ошибок документа реализации

Соглашение: Оптовые продажи (предоплата частичная) возврат недопоставленного\реализация перепоставленного товара

Товары (1) | Дополнительно | Комментарий

Заполнить | Только расхождения | Вариант действия

Номенклатура	Характеристика	Упаковка, Ед. изм	Вид цены	Цена	Количество			Как обработать расхожд
					По документу	Факт	Расхождения	
Болт М10х100х6...	<характеристики не ис...	упак (100 шт)	Оптовая	2 300,00	2,000	1,000	-1,000	Требуется доставка

- **Возврат от клиента** – может быть оформлен с указанием или без указания документа продажи. Сумма возвращенных товаров может быть учтена во взаиморасчетах с клиентом ;
- **Возврат от комиссионера** – может быть оформлен в любой момент времени: как до момента получения от комиссионера отчета о проданных товарах, так и после регистрации факта продажи товаров комиссионером.
- **Возврат от розничного покупателя** – оформляется в том случае, если покупатель возвращает товар, проданный в розницу, после закрытия кассовой смены.

Заявка на возврат товаров от клиента 00ЦУ-000001 от 29.08.2013 12:00:00

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании | Возврат товара другого качества | Считать карту лояльности | Печать

Заявка на возврат по документу продажи: [Реализация товаров и услуг 00ЦУ-000012 от 29.08.2013 0:00:00](#)

Номер: 00ЦУ-000001 от: 29.08.2013 12:00:00 Статус: ↑ Квозврату Приоритет: Средний

Клиент: Петрович Организация: Торговый дом "Комплексный"

Контрагент: Строительный Торговый Дом "Петров" Договор: Поставка инструмента

Соглашение: Оптовые продажи (предоплата частич... Склад: Склад Тамбов (оптовый)

Компенсация: Вернуть денежные средства

Возвращаемые товары (1) | Дополнительно | Комментарий

Добавить | Заполнить | Заполнить цены | Отмена строк

Номенклатура	Ед. изм.	Количество	Вид цены	Цена	Сумма	Ставка НДС	НДС	Дата поступления	Отменено	Документ продажи
Рулетка Stanley Pow...	шт	1,000	Оптовая	1 800,00	1 800,00	18%	274,58	29.08.2013	<input type="checkbox"/>	Реализация товаров и услуг

Любой из перечисленных видов возврата может быть оформлен по предварительно оформленной и согласованной Заявке на возврат.

- Специализированный интерфейс продавцов-кассиров позволяет использовать конфигурацию в качестве «frontend» программного обеспечения точек розничных продаж.
- Использование автоматизированных торговых точек позволяет вести количественно-суммовой учет товаров в розничных точках, оборудованных программно-техническими средствами автоматизации розничной торговли.
- Назначение цены товаров для каждой торговой точки предоставляет возможность гибкого управления ценовой политикой компании в части розничной торговли.
- Использование неавтоматизированных торговых точек позволяет вести количественный учет товаров в торговых точках, не оборудованных программно-техническими средствами автоматизации розничной торговли.

Определение ассортиментной политики производится в соответствии с форматом магазина (супермаркет, магазин «у дома» и т.п.):

- установка квот (необходимое количество) и цен по каждой товарной категории, входящей в ассортимент магазина;
- формирование ассортимента магазина;
- отслеживание жизненного цикла товаров ассортимента (стадии);
- автоматический контроль операций с товаром в зависимости от стадии;
- анализ состояния ассортимента и контроль исполнения.

Изменение ассортимента (создание) *

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании

Номер: от: 10.11.2014 | Операция: Изменение в ассортименте

Этап: Ввод в ассортимент (разрешены закупки и продажи)

Формат магазина: Гипермаркет

Добавить | Заполнить товары | Заполнить рейтинг продаж

N	Номенклатура	P..	Роль ассортимента	Вид цены
1	Болт M10x100.88x6g.40X-016(16) ГОСТ7798-70	*..	Постоянный ассортимент	Розничная
2	Болт M10x100x6g.88 ZN DIN933	*..	Постоянный ассортимент	Розничная
3	Болт M12x120x6g.58.(30) ГОСТ7798-70	<..	Дополнительный ассортимент	Розничная
4	Болт M48x90x1.25-6g.109.40X016() ГОСТ7798-70	<..	Дополнительный ассортимент	Розничная
5	Винт M10x100.56 ST DIN7991	<..	Пробный ассортимент	Розничная

- Учет в двух видах цен: розничная и учетная
- Возможность переоценки товаров
- Использование скидок по маркетинговым мероприятиям.
- Учет заказов магазина при планировании запасов
- Возможность использования ордерной схемы
- Учет по сериям и срокам годности

Розничный магазин (Склад (складская территория))

Записать и закрыть   Создать на основании  

Наименование:

Основное | **Ордерная схема и структура** | Адреса, телефоны

Тип склада:

Оптовый
Возможно оформление операций оптовой продажи.

Розничный (с возможностями оптового)
Возможно оформление розничных продаж в автоматизированных и неавтоматизированных торговых точках (чеки КММ, отчеты о розничных продажах), а также операций оптовой продажи.

Настройки ассортимента

Формат магазина: <не установлен>

Ассортимент: не контролируется

[Установить новые настройки](#) [История изменения](#)

Виды цен

Печатать цены: ...

Источник информации о ценах по умолчанию в регламентированных печатных формах (ИНВ-3, ИНВ-19, ТОРГ-15, ТОРГ-16).

Учетный вид цены: ... 

Этот вид цен будет использоваться при выводе в регламентированных печатных формах документов, в которых цены пользователем не указываются. Например, при печати формы М-11 из документа "Внутреннее потребление".

Розничный вид цены: 

По этому виду цен будет осуществляться розничная продажа.

Печать ценников и этикеток можно выполнять как для всего списка номенклатуры, так и для части номенклатуры, отобранной по критериям:

- только со штрихкодами;
- только с ненулевыми ценами;
- с имеющимися остатками на складе;
- товары определенной ценовой группы;
- товары с условиями на текущую цену.



Печать этикеток и ценников

Скрыть отбор |
 Показать режим заполнения |
 Установить режим печати

Организация:

По виду цен
 По магазину

Розничный магазин: на дату:

Отбор

Выбрать Все действия + Добавить новый элемент Сгруппировать условия

Доступные поля	Представление
<input checked="" type="checkbox"/> Весовой	<input type="checkbox"/> Отбор
<input type="checkbox"/> Дата последнего изменения цены	<input type="checkbox"/> Склад
<input type="checkbox"/> Дата последнего изменения цены (дополнительно)	<input type="checkbox"/> Штрихкод
<input type="checkbox"/> Код подключаемого оборудования offline	<input type="checkbox"/> Номенклатура
<input checked="" type="checkbox"/> Номенклатура	<input type="checkbox"/> Номенклатура.Ценовая группа
<input type="checkbox"/> Остаток на складе	<input type="checkbox"/> Только со штрихкодом
<input checked="" type="checkbox"/> Сегмент номенклатуры	<input type="checkbox"/> Только с ценами

Товары

- Контрольно-кассовая машина может быть подключена в режиме ФР (фискальный регистратор) или в режиме Offline.
- При оформлении продаж в автоматизированной торговой точке могут быть использованы электронные весы и другое торговое оборудование.

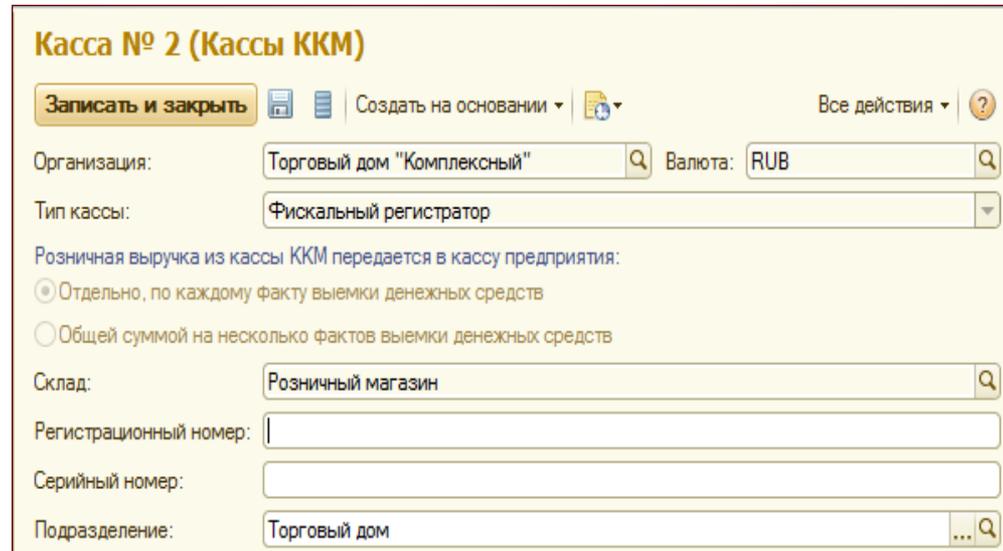
Предусмотрено оформление всех необходимых операций:

В автоматизированной торговой точке:

- выдача денежных средств в кассу ККМ;
- открытие кассовой смены, внесение денежных средств в кассу ККМ;
- оформление чеков ККМ;
- продажа весового товара на кассе;
- возврат товаров по чеку в течение кассовой смены;
- закрытие кассовой смены, выемка денежных средств из кассы ККМ;
- передача розничной выручки в кассу предприятия;
- возврат розничному покупателю после закрытия кассовой смены.
- выгрузка данных о товарах в ККМ Offline
- загрузка данных о продажах товаров Offline

В не автоматизированной торговой точке:

- итоги продаж в торговой точке,
- факт получения выручки из торговой точки



Касса № 2 (Кассы ККМ)

Записать и закрыть | Создать на основании | Все действия ?

Организация: Торговый дом "Комплексный" | Валюта: RUB

Тип кассы: Фискальный регистратор

Розничная выручка из кассы ККМ передается в кассу предприятия:

Отдельно, по каждому факту выемки денежных средств

Общей суммой на несколько фактов выемки денежных средств

Склад: Розничный магазин

Регистрационный номер: |

Серийный номер: |

Подразделение: Торговый дом

Товары, принятые на комиссию:

- Поступление товаров от комитента
- Возврат товаров комитенту
- Переоценка товаров
- Реализация комиссионных товаров
- Отчет комитенту о продажах
- Контроль взаиморасчетов

Отчет комитенту о продажах 00ЦУ-000001 от 31.08.2013 12:00:00

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании | ЭД | Зачет оплаты | Печать

Номер: 00ЦУ-000001 от: 31.08.2013 12:00:00 За период с: 10.08.2013 по: 31.08.2013

Комитент: Группа Альфа Организация: Торговый дом "Комплексный"

Контрагент: Альфа-1 Договор: Комиссионный договор

Соглашение: Поступление на комиссию

Товары (6) | Комиссионное вознаграждение | Дополнительно | Комментарий

Способ расчета: Процент от суммы продажи Услуга: Комиссионное вознаграждение

Процент: 5,00 Сумма: 10 883,00 Ставка НДС: 18% Сумма НДС: 1 660,12

Дата платежа: 10.09.2013 Удержать вознаграждение

Отчет комиссионера о продажах 00ЦУ-000001 от 30.08.2013 12:00:00

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании | ЭД | Зачет оплаты | Печать

Номер: 00ЦУ-000001 от: 30.08.2013 12:00:00 За период с: 01.08.2013 по: 31.08.2013

Комиссионер: Техноком Организация: Торговый дом "Комплексный"

Контрагент: Голден тренд По результатам инвентаризации

Соглашение: Продажа инструментов (комиссия)

Товары (1) | Комиссионное вознаграждение | Дополнительно | Комментарий

Способ расчета: Процент от суммы продажи Услуга: Комиссионное вознаграждение

Процент: 3,00 Сумма: 576,00 Ставка НДС: 18% Сумма НДС: 87,86

Дата платежа: 10.09.2013 Удержать вознаграждение

Статья расходов: Комиссионное вознаграждение (коммерч.)

Товары, переданные на комиссию:

- Передача товаров на комиссию
- Отчет комиссионера о продажах
- Счет-фактура комиссионера
- Отчет комиссионера о списании
- Расчеты с комиссионером
- Переоценка товаров

Проконтролировать операции комиссионной торговли можно с помощью специальных отчетов:

Остатки товаров, переданных на комиссию

Сформировать Найти... Отправить

Остатки товаров, переданных на комиссию

Параметры: Период: 01.05.2014 - 31.05.2014
Количество товаров: В единицах хранения

Комиссионер	Организация	Валюта	Остаток	Цена	Сумма	Дата передачи	Количество дней
Техноком	Торговый дом "Комплексный"	RUB	2,000	480,00	960,00	22.08.2013	274
15332	Набор ключей накидных Matrix 6-22 мм 8 шт полированный		2,000	480,00	960,00	22.08.2013	274
					960,00	22.08.2013	274

Состояние расчетов с комиссионерами

Сформировать Найти... Отправить

Состояние расчетов с комиссионерами

Параметры: Период: 01.05.2013 - 31.05.2014

Комиссионер	Организация	Валюта	Количество	Сумма
Техноком	Торговый дом "Комплексный"	RUB	45,000	19 200,00
15332	Набор ключей накидных Matrix 6-22 мм 8 шт полированный хром, шт		45,000	19 200,00
Итого			45,000	19 200,00

Товары, переданные на комиссию

Сформировать Найти... Отправить

Товары, переданные на комиссию

Параметры: Период: 01.05.2013 - 31.05.2014
Количество товаров: В единицах хранения

Комиссионер	Организация	Валюта	Количество	Продано комиссионером			Списано комиссионером	Возвращено от комиссионера	На конец периода	
				На начало периода	Передано комиссионеру	Количество			Сумма продаж	Вознаграждение
Техноком	Торговый дом "Комплексный"	RUB	45,000	45,000	40,000	19 200,00	576,00	3,000	2,000	
15332	Набор ключей накидных Matrix 6-22 мм 8 шт полированный хром, шт		45,000	45,000	40,000	19 200,00	576,00	3,000	2,000	
Итого			45,000	40,000				3,000	2,000	

Торговые представители - сотрудники предприятия, которые сами выезжают к клиенту для оформления заказов.

Супервайзер - ответственный за работу с торговыми представителями.

Возможно использование двух схем работы:

- Торговые представители получают задания от супервайзера и их выполняют
- Торговые представители получают информацию (список клиентов, список товаров, рекомендуемые цены, условия продаж и т.д.) и сам планируют продажи.

При использовании КПК или ноутбука- торговый представитель получает на КПК данные, необходимые ему для работы, а данные, введенные торговым представителем на КПК (информация о принятых заказах, изменения в контактной информации клиентов и т. д.), загружаются в управляющую систему согласно правилам обмена.

Анализ деятельности торговых представителей производится с помощью различных отчетов:

Выполнение заданий торговыми представителями

Параметры: Количество товаров: В единицах хранения

Торговый представитель		Количество		
Артикул	Номенклатура, Ед. изм.	План	Факт	Отклонение (факт - план)
Задание				
Якин Илья Федорович		5,000	4,000	-1,000
8800003	Стол инструментальный СИ1000, шт	5,000	4,000	-1,000
Задание торговому представителю 00ЦУ-000003 от 17.09.2013 12:00:00		5,000	4,000	-1,000
Япетов Константин Валерьевич		280,000	30,000	-250,000
	Болт M12x110x6g.58.(18) ГОСТ7798-70, шт	100,000		-100,000
Задание торговому представителю 00ЦУ-000005 от 03.10.2013 14:48:38		100,000		-100,000
	Винт M12x100.56 ZN DIN7991, шт	100,000		-100,000
Задание торговому представителю 00ЦУ-000005 от 03.10.2013 14:48:38		100,000		-100,000
D206-250	Ножницы по металлу Erdi правые 250 мм, шт	10,000	10,000	
Задание торговому представителю 00ЦУ-000001 от 03.09.2013 0:00:00		10,000	10,000	
D201-250	Ножницы по металлу Erdi прямые 250 мм, шт	10,000	10,000	
Задание торговому представителю 00ЦУ-000001 от 03.09.2013 0:00:00		10,000	10,000	
060-12-250	Ножницы по металлу NWS Berlin 250 мм, шт	10,000	10,000	

Анализ эффективности работы торговых представителей

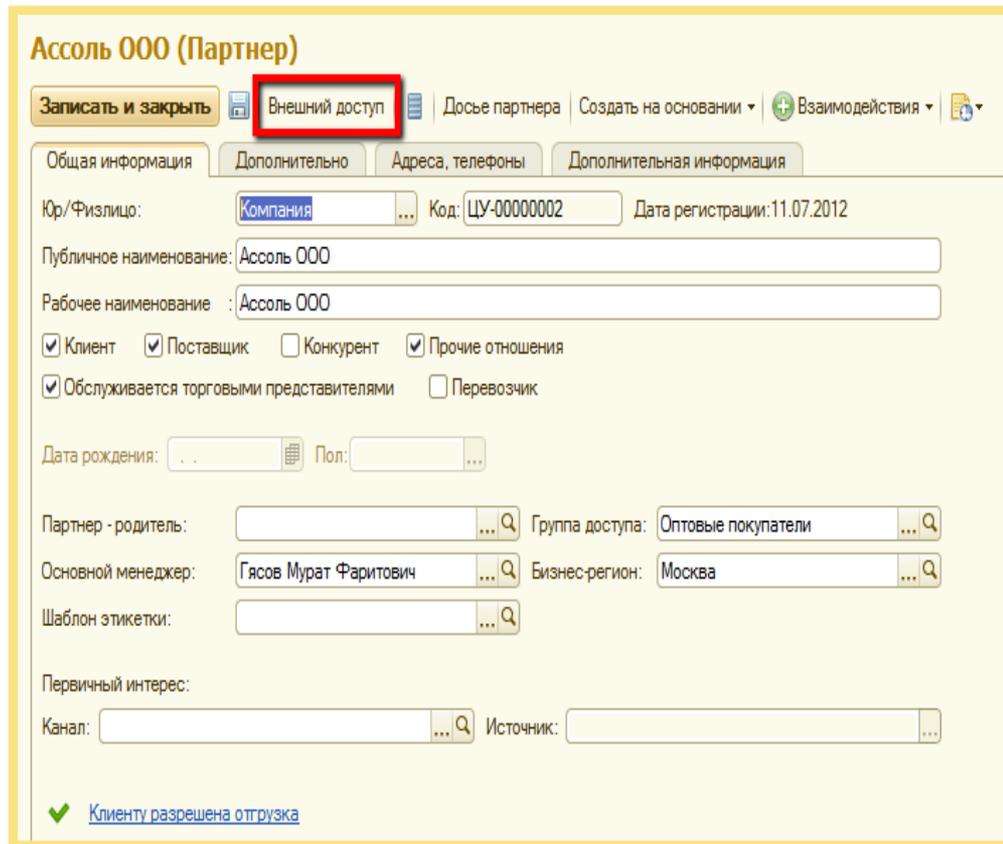
Торговый представитель	Кол-во отработ. заданий	Кол-во неотработ. заданий	Среднее кол-во отработ. заданий (в день)	Процент отработки заданий	Кол-во просроч. неотработ. заданий	Кол-во заданий, отработ. позже срока	Среднее кол-во дней просрочки	Сумма план	Сумма по отработ. заданиям	Сумма по не отработ. заданиям	Сумма невыполнения плана	Сумма перевыполнения плана	Недовып. плана (%)
Якин Илья Федорович	1		1,00	100,00		1	1,0						
Япетов Константин Валерьевич	3	1	1,00	75,00	1			50 500,00	39 500,00		11 000,00		21,78
Итого	4	1	1,00	87,50	1	1	1,0	50 500,00	39 500,00		11 000,00		21,78

Предусмотрена возможность самостоятельной регистрации заказов клиентами через Интернет.

Клиенту дается доступ к информационной базе и указывается пароль входа.

Доступны следующие действия:

- Посмотреть информацию о своих заказах
- Посмотреть доступные остатки на складах
- Оформить новый заказ
- Проконтролировать состояние взаиморасчетов
- Изменить контактную информацию
- Оформить отчет комиссионера
- Оформить претензию
- Оформить план закупок



Ассоль 000 (Партнер)

Записать и закрыть | **Внешний доступ** | Досье партнера | Создать на основании | + Взаимодействия

Общая информация | Дополнительно | Адреса, телефоны | Дополнительная информация

Юр/Физлицо: Компания Код: ЦУ-00000002 Дата регистрации: 11.07.2012

Публичное наименование: Ассоль 000

Рабочее наименование: Ассоль 000

Клиент Поставщик Конкурент Прочие отношения

Обслуживается торговыми представителями Перевозчик

Дата рождения: . . . Пол: . . .

Партнер - родитель: Группа доступа: Оптовые покупатели

Основной менеджер: Гясов Мурат Фаритович Бизнес-регион: Москва

Шаблон этикетки:

Первичный интерес:

Канал: Источник:

✓ [Клиенту разрешена отгрузка](#)

Рабочий стол

Корзина покупателя Мои заказы

- Документы реализации
- Акты выполненных работ
- Счета на оплату
- Мои соглашения
- Мои контактные лица
- Мои контрагенты

Отчеты
Состояние взаиморасчетов

Сервис
Изменить контактную информацию
Мои настройки

Мои заказы

Найти... Печать | Состояние выполнения | Связанные документы

Все действия ▾

Номер	Дата	Состояние	Вал...	Сумма докумен...	Сумма аванса до обеспеч...	Сумма предоплаты до от
ТДЦУ-000001	18.01.2011 10:58:25	Готов к обеспечению	RUB	8 220 000,00		
ТДЦУ-000002	19.01.2011 12:13:18	Готов к обеспечению	RUB	8 220 000,00		
ТДЦУ-000008	15.02.2011 14:55:17	Ожидается оплата (после отгрузки)	RUB	15 260,50		
ТДЦУ-000009	17.02.2011 14:53:54	Ожидается оплата (после отгрузки)	RUB	110 397,50		
ТДЦУ-000011	18.07.2011 0:00:00	Ожидается оплата (после отгрузки)	RUB	283 140,00		
ТДЦУ-000039	29.09.2011 11:19:34	Ожидается согласование	RUB	1 800,00		
ТДЦУ-000040	29.09.2011 15:41:14	Ожидается оплата (после отгрузки)	RUB	1 900,00		
ТДЦУ-000041	30.09.2011 18:54:28	Ожидается оплата (после отгрузки)	RUB	50 211,10		

Не показывать закрытые

Рабочий стол

Корзина покупателя Мои заказы

- Документы реализации
- Акты выполненных работ
- Счета на оплату
- Мои соглашения
- Мои контактные лица
- Мои контрагенты

Отчеты
Состояние взаиморасчетов

Сервис
Изменить контактную информацию
Мои настройки

Самообслуживание партнеров

Здравствуйте, вы авторизованы как ОАО "Алхимов А.А."

[В вашей корзине сейчас 3 товаров.](#)

[В данный момент обрабатывается 8 ваших заказов.](#)

Ваша задолженность по отгруженным товарам - 372 335,5 RUB.

Ваша текущая задолженность по оплатам сделанных заказов - 16 908 909,1 RUB

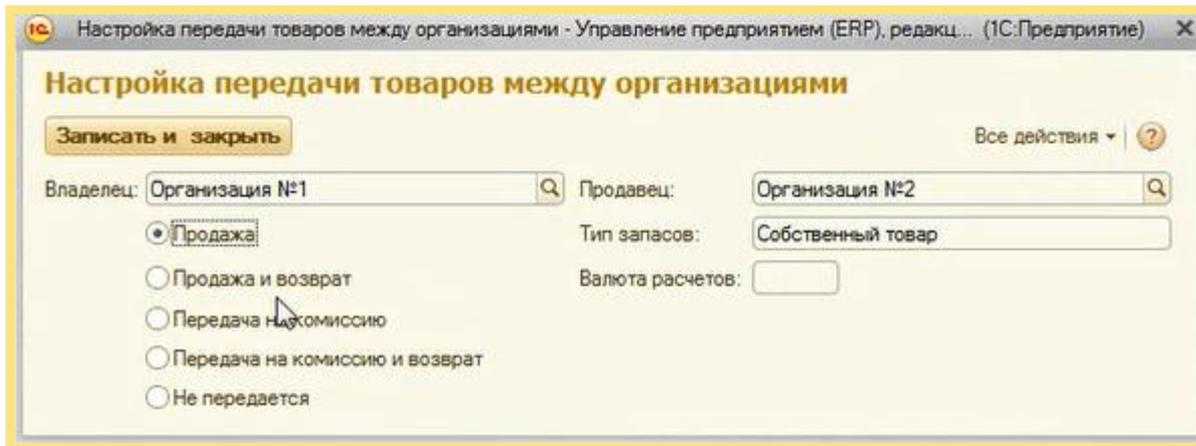
Ваша контактная информация:

Адрес: 119019, Москва г, Москва, Арбатская пл, дом № 1, корпус 2

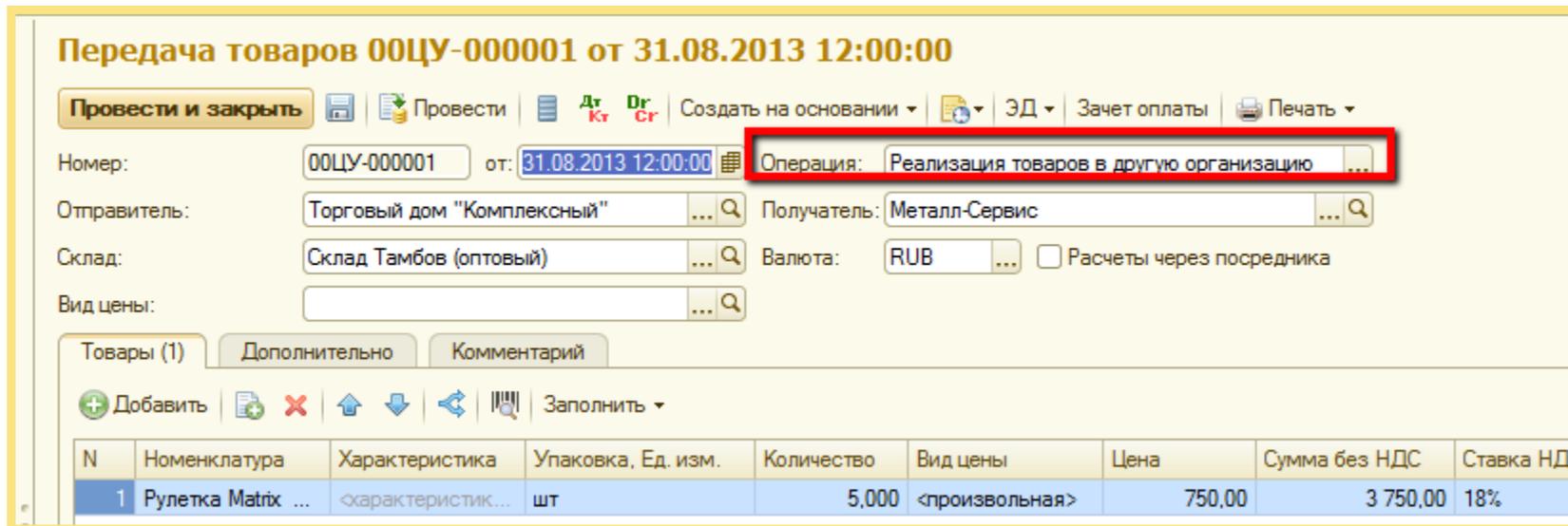
Основные возможности:

- Запасы товаров, принадлежащие разным организациям, можно условно объединить и использовать совместно
- При подборе остатков, пользователю не нужно понимать запасы какой организации будут израсходованы
- Автоматизированы наиболее часто выполняемые операции между организациями:
 - передача и возврат товаров
 - взаимозачет и списание задолженности
 - передача и возврат денежных средств
 - отчеты по комиссии
 - Возможность проведения расчетов через посредника

Используются варианты настроек передачи:



Вводится один документ для нескольких организаций:



N	Номенклатура	Характеристика	Упаковка, Ед. изм.	Количество	Вид цены	Цена	Сумма без НДС	Ставка НДС
1	Рулетка Matrix ...	<характеристик...	шт	5,000	<произвольная>	750,00	3 750,00	18%

Контроль ввода документов по каждому типу операций в разрезе номенклатуры:

- На какое количество номенклатуры оформлены документы?
- На какое количество номенклатуры требуется оформить документы?

Контроль передач товаров и взаиморасчетов:

- Каким организациям и на какую стоимость были переданы товары?
- Какова детальная картина задолженности между организациями?
- Сколько комиссионных товаров осталось реализовать?

Продажи между организациями

Ведомость по товарам организаций

Анализ движений товаров на складах и организациях.
В какой организации и по какому складу есть товар и были движения за период?

Продажи между организациями

Анализа прибыли, полученной при оформлении продаж товаров между организациями, входящими в состав торгового предприятия.

Расчеты между организациями

Контроль взаиморасчетов между организациями, входящими в состав предприятия.
Сколько организация-покупатель должна организации-продавцу?
Уменьшился или увеличился долг за выбранный период?

Товары на комиссии

Анализ имеющихся остатков комиссионных товаров организации.
От каких организаций приняты товары на комиссию?

Способы доставки:

- **Самовывоз** – указывается только адрес доставки для печати
- **До клиента** – указывается адрес доставки, зона доставки и желаемое время доставки
- **Силами перевозчика с нашего склада** - указывается перевозчик и адрес доставки
- **Силами перевозчика с доставкой до пункта приемки** - указывается перевозчик, адрес доставки до перевозчика, зона доставки, время доставки, адрес доставки до получателя.

Товары (1) | Доставка | Дополнительно | Комментарий

Самовывоз До клиента Силами перевозчика

Адрес доставки для печати: 127473, Москва г., Достоевского ул., дом № 10

Товары (1) | Доставка | Дополнительно | Комментарий

Самовывоз До клиента Силами перевозчика

Адрес доставки: 127473, Москва г., Достоевского ул., дом № 10

Зона доставки: Москва, ЦАО Желаемое время доставки с: 08:00 по: 18:00

Дополнительная информация по доставке:
В диапазоне указанного времени

Товары (1) | Доставка | Дополнительно | Комментарий

Самовывоз До клиента Силами перевозчика

Адрес доставки: 127473, Москва г., Достоевского ул., дом № 10

Зона доставки: Желаемое время доставки с: по:

Дополнительная информация по доставке:

Товары (1) | Доставка | Дополнительно | Комментарий

Самовывоз До клиента Силами перевозчика

Перевозчик: ЗАО "Перевозчик" Перевозчик забирает товар: С нашего склада По адресу

Адрес доставки до перевозчика: Москва г., Дмитровское ш., дом № 9

Зона доставки до перевозчика: Москва, ЦАО Время доставки к перевозчику с: 08:00 по: 20:00

Дополнительная информация по доставке до перевозчика:

Адрес доставки до получателя: 127473, Москва г., Достоевского ул., дом № 10

**Заказы, по которым
необходимо
организовать доставку**

Доставка

Склад погрузки:

 Обновить Все действия ▾ 

Формирование заданий на перевозку | **Задания на перевозку** | Документы для перевозчиков

Распоряжения на доставку (3 распоряжения)

Зона доставки: X Дата до: 

Зона доставки Адрес доставки	Получатель	Желаемое время доставки	Вес б
⊖ Москва, ЦАО			
127473, Москва г, Дос...	Ассоль ООО	08:00 - 18:00	
⊖ Москва, ЦАО			
111524, Москва г, Эле...	Техноком	05:00 - 20:00	
Москва Севастопольс...	Группа Альфа	08:00 - 18:00	

Задания на перевозку формируемые (0 пунктов доставки)

 Создать      Заполнить ▾ Открыть

Все действия ▾

N	Транспортное с...	Вместимость	Время с	Время по	Вес...	Объем, м3	До
	Адрес доставки	Зона доставки					

Получатель	Желаемое время доставки	Вес брутто, кг	Распоряжение	Допо
Адрес доста...		Объем, м3	Номер	Дата

**Область формирования
заданий на отгрузку**

Оптовые продажи

Выручка и себестоимость продаж

Финансовый анализ продаж по аналитикам организационных менеджеров, ...

Валовая прибыль по оплаченным отгрузкам

Анализ валовой прибыли кассовым методом или

Карта продаж

Анализ объемов продаж с помощью географической

Сравнение продаж аналогичных периодов

Анализ структуры и изменений выручки за несколько месяцев,

Сравнение продаж двух периодов

Анализ колебаний выручки в сравниваемых периодах по полученному приросту/спаду.

Сравнительный анализ показателей работы менеджеров

Анализ показателей работы менеджеров по

Проведение сделок

Вероятностный прогноз выигрыша этапов сделок

Какая вероятность выигрыша сделок на каждом из этапов процесса

Воронка продаж

Какова эффективность каждой стадии продаж?

Причины проигрыша сделок

Какие причины привели к проигрышу сделок?

У каких менеджеров?

С какими партнерами?

Эффективность сделок

Какое количество сделок выиграно, проиграно или находится в работе?

На какую потенциальную сумму продаж?

Торговые представители

Прайс-лист для приема заказов

Печатная форма прайс-листа для выдачи торговому представителю

Расчеты с клиентами

Ведомость расчетов с партнерами

Сводный анализ взаиморасчетов с партнерами (клиентами и поставщиками).

Как изменялась задолженность за указанный период?

Какое текущее сальдо расчетов?

Дебиторская задолженность

Анализ задолженности клиентов с разбивкой по срокам долга.

Например, 0-7 дней, 7-15 дней, 15-30 дней, более 30 дней.

Состояние расчетов с клиентами

Текущее состояние расчетов с клиентами.

Какой долг клиента сейчас? На какую сумму отгружен?

На какую сумму ожидается оплата от клиента?

Доля просроченной ДЗ в динамике

Анализа изменения доли просроченной дебиторской задолженности

Карточка расчетов с клиентами

Сверка взаиморасчетов с отдельным клиентом

Этапы оплаты, которые запланированы для клиента

Задолженность на клиентов

Анализ задолженности у клиентов

Взаиморасчеты с клиентами

Сводный анализ взаиморасчетов с клиентами

за указанный период?

Каково сальдо расчетов?

Комиссионные продажи

Остатки товаров, переданных на комиссию

Сколько, каких товаров у комиссионеров и по какой цене?

Когда товары были переданы на комиссию?

Состояние расчетов с комиссионерами

Сколько комиссионер должен нам за проданные товары?

Сколько мы должны комиссионеру, например, по вознаграждениям?

Товары, переданные на комиссию

Сколько товаров было передано комиссионеру за период?

Сколько он продал, списал, вернул или заказал за тот же период?

Розничные продажи

Выручка и себестоимость розничных продаж

Финансовый анализ розничных продаж по подразделениям (магазинам), складам

Ведомость по товарам организаций в розничных складах

Анализ движений и оценка стоимости на розничных складах по выбранному периоду

Движения денежных средств в кассе

Контроль денежных средств в кассах

В какой кассе ККМ, когда и сколько денег приходило или уходило?

Остатки бонусных баллов

Сколько осталось бонусных баллов, по каким программам оставлено

Товарный отчет TOPГ-29

Учет тары

Ведомость по переданной возвратной таре

Сводный анализ оборотов переданной клиентам возвратной тары за определенный период.

Переданная возвратная тара

Оценка количества и залоговых суммы невозвращенной (или возвращенной не вовремя) клиентом тары.

Переработка сырья давальцев

Контроль передачи продукции давальцам

Сколько выпущено, передано продукции давальцам?

Контроль поставки сырья и материалов давальцем

Сколько материалов и сырья поступило от давальцев?

Сколько возвращено или списано?

Качество обслуживания клиентов

Претензии клиентов

Сводный анализ регистрации и удовлетворения претензий от клиентов

Причины отмены заказов клиентов

По каким причинам чаще всего заказы выполняются частично или не выполняются полностью?

Выполнение условий продаж

Выполнение условий соглашений с клиентами

Контроль выполнения клиентами условий соглашений, в которых участвуют

Условия продаж

Сравнение фактических условий продаж товаров с условиями

1С:ERP Управление предприятием 2.0



Спасибо за внимание!

Ступин Евгений,
Руководитель направления по продвижению ERP-решений
Фирма «1С»